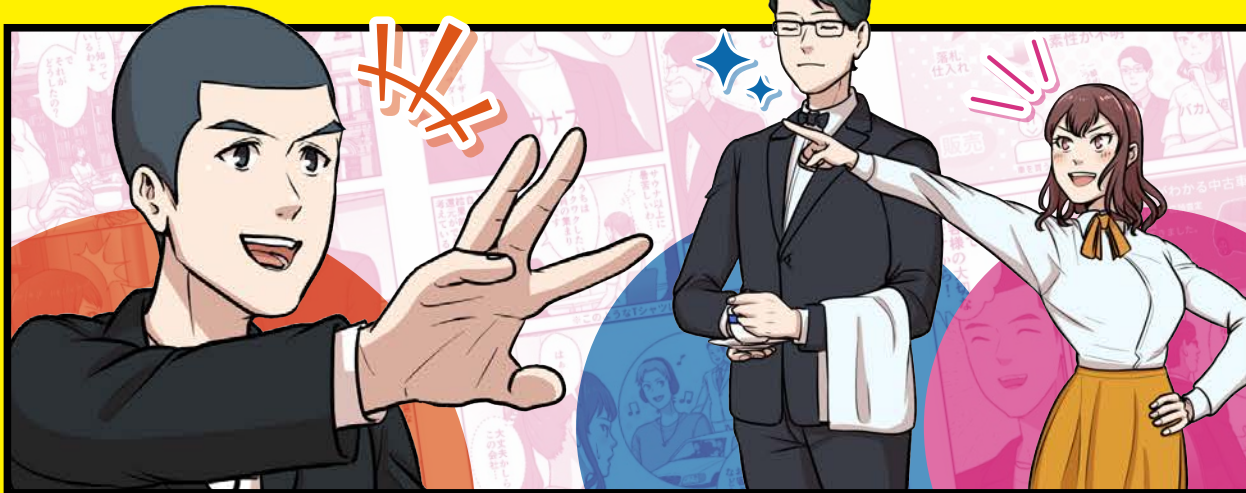


ワクワク株式会社って、

どんな会社？変な会社！ウソがつ



私たちは

ちょっと変わったクルマ屋さん。

- ・2017年12月業界未経験のまま創業
- ・99%のお店がやらないことに挑戦中
- ・買取直販スタイルでNET販売に注力
- ・ファンが増えていることに確信を得る
- ・親会社は王道スタイルで多店舗展開
- ・総在庫は1500台を超える規模(関東・東北)

私たちの想いは

私たちはウソをつきません。

ありのままの私たちを好きになってほしいから。傷も凹みも汚れも想い出も、包み隠さず、お客さまにすべてお伝えします。小さな傷や汚れであっても見逃すことなく調べ上げ、共有します。お客さまの愛車となる大切な存在ですから、長所も短所もあらかじめ把握していただくべきだと考えています。

働いてる人は

経歴も年齢もバラバラ！ワクワクしたい人たち集合！

全体の平均年齢 33歳 | 営業部門の平均年齢 28歳 | 離職率 8% | 25名在籍(2024年時点)

9割が業界未経験

モノマネタレント
ヒップホップDJ
自動車教習所教官
スーパー鮮魚担当
NET広告代理店
歯科技工士
新卒3名、出戻り3名
お客さん4名

買取チーム

仕入の70%をカバー
大半が出張査定で不在
ファンづくりに注力

販売チーム

NET経由が95%
県外への販売は40%
ライフプランニングも

書類課

警察署や陸運支局へ
書類や確認業務
営業サポートとDX推進

工場

仕入れたクルマを商品化
アフターサービスに注力
Win-Winの関係性づくり

魅せ隊

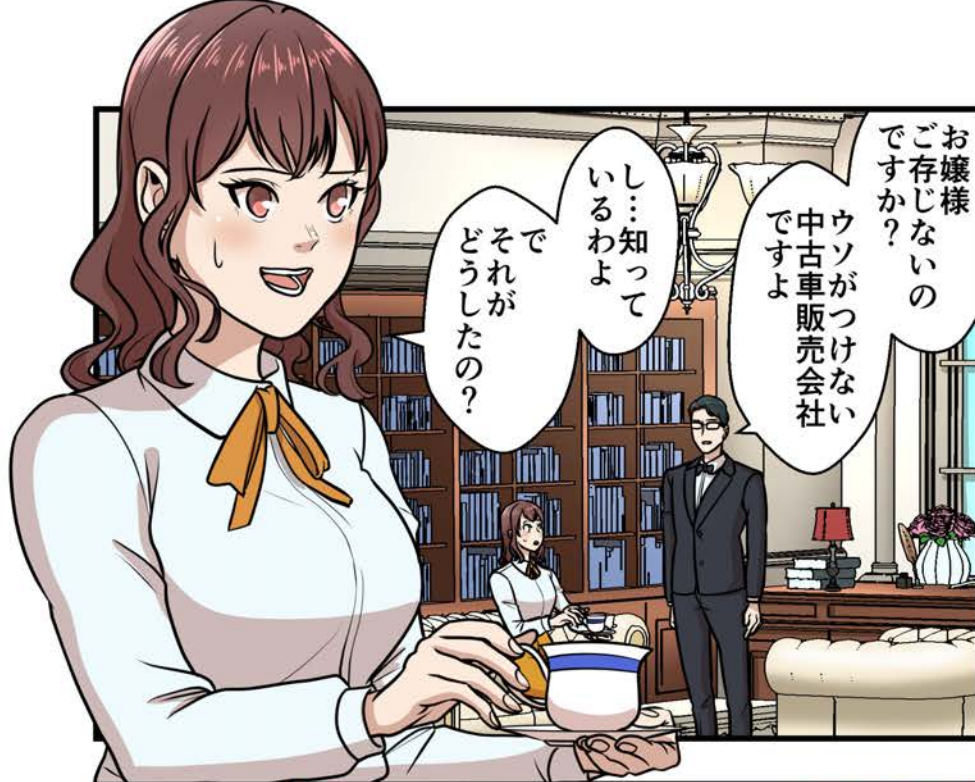
埋もれた装備を可視化
撮影・画像加工・NET掲載
NET反響分析と改善

大本営

経営から雑用まで全部
企画立案・宴会場探し
野球チーム設立を目指す

マンガで
わかる

? 当本てっ社会いなけ

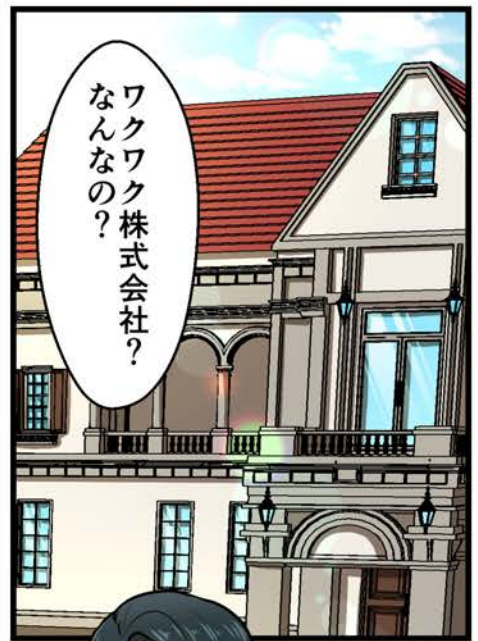


でそれが
どうしたの？

し…知って
いるわよ

ウソがつけない
中古車販売会社
ですよ

お嬢様
ご存じないの
ですか？



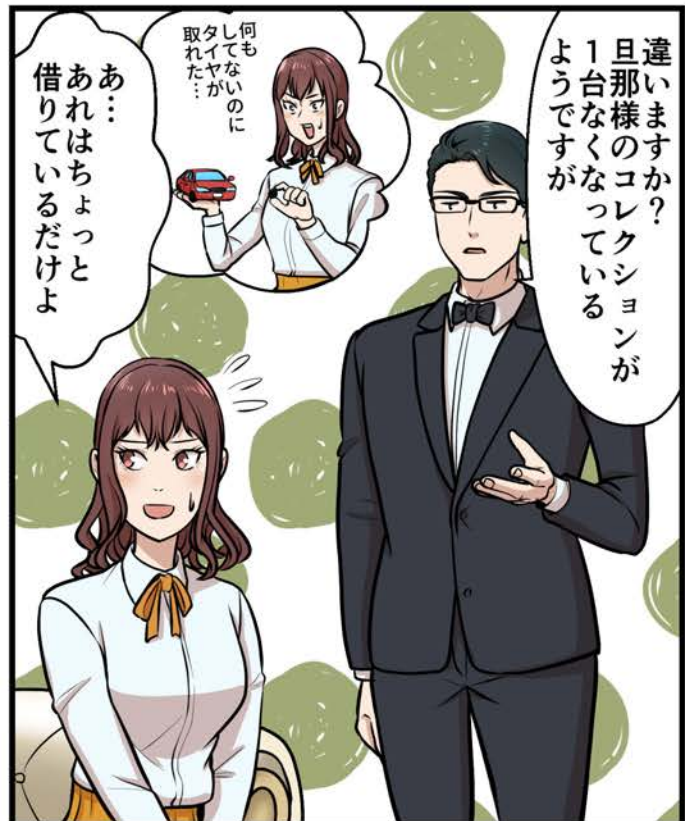
ワクワク株式会社？
なんなの？



お父様が！
なんでよ？



本当にウソがないか
偵察に行くようにと
旦那様が



違いますか？
旦那様のコレクションが
1台なくなっている
ようです

何も
してないのに
タイヤが
取れた…

あ…
あれはちょっと
借りているだけよ



ウソが得意な
お嬢様が適任だとう
お思いなのでしよう

ちょっとあなたねえ
私がウソつきですって！

後日
ワクワク株式会社

なんなの？
このダサい
Tシャツは…

お嬢様
よくお似合いで

バカ正直

はじめまして
私は
「サウナ特命係長」の
金子です

温泉ソムリエ
サウナスパ健康アドバイザー
フライドポテトアンバサダー
世界遺産検定、ギター、
筋トレ、読書、野球観戦…

サウナ

サウナ以上に
暑苦しいわ…

うちは
ワクワクしたい
社員の集まり
なんです

自らワクワクすることで
結果的にお客さまに
還元ができるかと
考えているのです

※このようなTシャツはありません。演出上特別に着用しております。

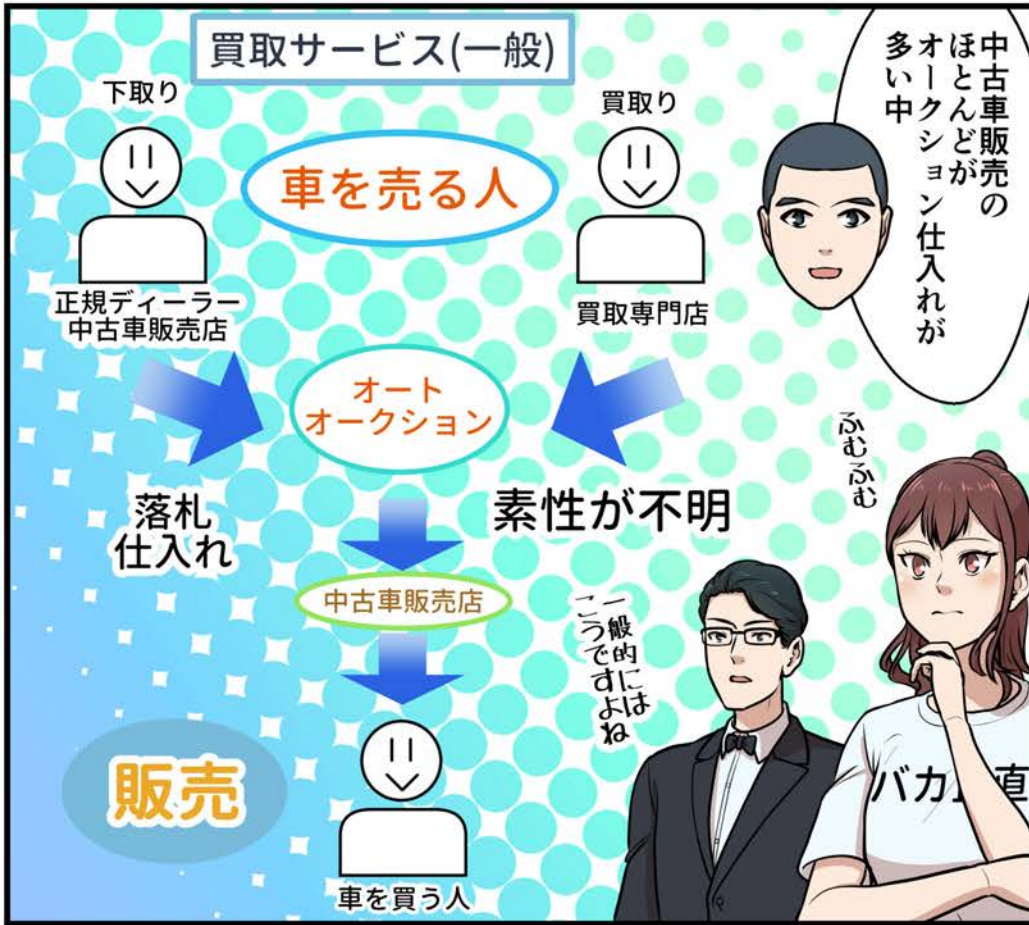
ですから
社員の9割は
未経験者
なんですよ

ものまねタレント
自動車教習所教官
スーパード
ヒップホップDJ
お客さん
などなど…

はあ…

大丈夫かしら
この会社…

「く…」



前オーナーさんがわかる中古車

6月22日14時 店頭査定

名古屋市北区60代社員
新車購入し大事にしてきました。
しかしもうすぐ最後のクルマを考え始めた。
乗れるうちにもう一度かき回し(マニュアル車)に乗りたい。
そんな思いがこみ上げてきましたね。
ということで九州からKEIワークスを――

私たちは農家さんの顔が見える野菜直売所のように

前オーナーがわかる中古車直売所を目指しています

ワクワク株式会社の仕入れの流れ～販売

スペックもストーリーもわかる

車を売る人

車を買う人



つまり自社で
直接買取&直接販売に
こだわっているのね

本当にこの金額?
故障した時の
アフターフォローは?
修理や事故歴がないって本当?
手数料はもっと増える?

画像じゃわからない
傷や凹みは?

ドラァ...

ネットでも
中古車を買うのは
不安だらけ

だって
ネットでも安心して
購入してほしいから!

女

前オーナー情報
点検整備
コンピュータ診断
キズや凹みの公開
修理前の状態を公開
見える化
分かる化
第三者検査二社実施
認定書・鑑定書公開
隠れた価値を顕現化

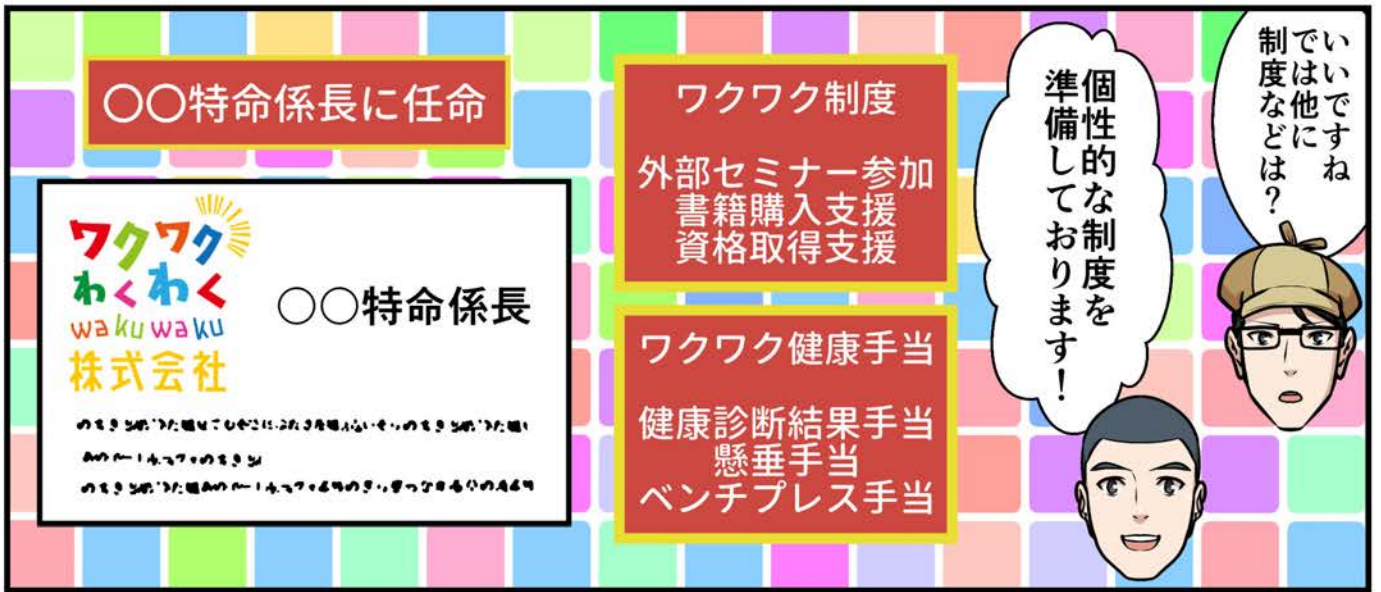
だから
わかって
見えない
可視化
したい

すべてを正直に
伝えるべきだと
思っています



自ら機会を創る
理想からできる理由を考え
実行する
周囲と共創し理想を
実現させる







変な会社だけど...



何をやる???

どうやる???

組織開発

ゴールは人を育てる仕組み
DX推進し属人化の解消
横断的な取り組みと情報格差の解消

マネジメント

組織の成果を上げる
管理し統制する
改善し続ける

チームビルディング

目標に向けてまとまっている状態

コーチング

ゴールは自走させること
自分より優秀な人をつくる
気付きを与え自らの行動を変えさせる
ゴールへ導き成果を上げる
プロセスをリードしアシストする

人材育成

フィロソフィ、MVV、明言の浸透
体現度の高い人を増やす
誰でも結果を出せる仕組み

ミーティング

意見を持って参加する
異論反論する際は対案をセットで
共有だけの場合は不要

当事者行動

自責で主体性を持って取り組む
安易に他者に依存せず自ら行う
辞めると宣言するまで継続する

ミッションシート(目標シート)

Will Can Mustから言語化する
Will 仕事を通じた思い
Can ゴールへの目標
Must 優先順位付け

スキルアップ

できないをできるに変換すべく
自ら率先して取り組むこと

風土形成

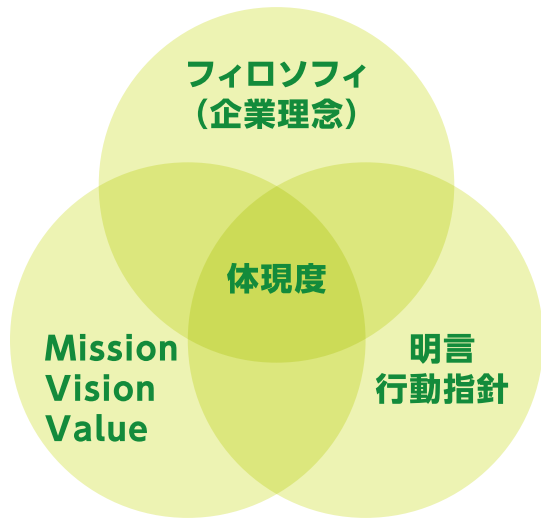
このチームなら達成できると
感じられる状態

成長志向

脱タコソバ化と脱ゆでガエル
自己研鑽と自己変革し続ける
視点を高め視野を広げる

自らやる!

半期表彰と決算賞与の基準はココの体現度



評価の見える化

目標や結果はクラウドで可視化。だからこそやりがいは大きい!
結果と過程、主体性がポイントです。

ワークライフバランス

長時間労働は自己満足。
仕事のできる人=自己管理ができる人
残務があっても遅くまで勤務できない。

ベンチャー=ドデカイ経験

指示待ちでは成り立たない! 自ら仕事を創ろう!
やろうと思ったら実行だ!

結構まじめに考えている!



スペックよりストーリー

前オーナーさんがわかる中古車

8月19日13時 店頭査定

春日井市20代会社員 ティザー画像の時点で一目惚れ 子どもも車の画像やカタログ等を見せた時にこれがいい 推してくれ購入を決意しました 洗車は基本的に毎回手洗いで行き大切にしてきましたね 家族が増え(2人目)ミニバンへ乗り換えることにしました オススメしたいクルマですね



\私が買取しました!

装備充実
BOSEサウンド

前オーナーさんがわかる中古車

これが私たちのこだわり

すべて見せます!

気になる下回り



法定点検整備済

修理前の状態



NET購入
あるある心配

短所も長所も
見える

実車を見ないとわからない...を



見なくてもわかる!へ



ここが違う！安心宣言

買取の安心

明確な査定額
キャンセル代金不要
契約金額の半額を
当日中に前払い

不明確な査定額
キャンセル代金請求
後から減額の可能性

購入の安心

**”第三者機関二社”
の検査**
安心の外部検査
(評価書or鑑定書あり)

内部検査のみ
内部検査のみが多い

保証の安心

”対象外”を明記
NGのみ明記
上限金額全て保証
わかりやすい

”対象”を明記
360項目を保証
専門用語がたくさん
わかりづらい…

査定の安心

”LINE”で簡単
買取・下取車は気軽に
LINEで査定ができるので
ハードルが低い

**ネットで申込
または持込**
手間がかかるので
ハードルが高い

「共感受注」と

「ファン」づくり

圧倒的カスタマー視点で、クルマとNETに本気で向き合う。
99%のクルマ屋さんがやらないことにチャレンジする会社。

この方向性に

- パーパス(存在意義)
- フィロソフィ(企業理念)
- MVV(方向性)
- 明言

共感できますか？

サウナ特命係長
代表取締役 金子英雄



全国各地のサウナ巡り/テントサウナ愛好家/サウナス
パ健康アドバイザー/温泉ソムリエ/筋トレ/スノーボ
ード/ギター/読書/歴史/中日ドラゴンズ/猫/35歳まで
神奈川県在住 横須賀→横浜→川崎→北名古屋→岐阜
の山奥へ移住計画中

X(Twitter)みてね

「できる！」と答えたあなた、
私たちと一緒に **ワクワク** 働きませんか?!

ワクワク
わくわく
wakuwaku
株式会社